

CUESTIONARIO “NDD” (NIVEL DE DESEO)

PARA PROSPECTOS A SOCIOS IDEALES DOTERRA (DISTRIBUIDORES INDEPENDIENTES)

A continuación te presentamos una serie de preguntas que pueden ayudarte a filtrar a aquellas personas que estén verdaderamente interesadas en crear su negocio de las que quieren ser simplemente consumidores. A través de este cuestionario base es posible identificar los intereses, prácticas y hábitos de tus posibles Socios Ideales en doTERRA.

Recuerda que además de habilidades de negocio, es necesario que las personas que te acompañen demuestren compromiso, visión a largo plazo y deseo de crecer y servir.

Si bien las puertas de nuestra organización siempre estarán abiertas para todo el que lo quiera intentar, nosotros como líderes debemos aprender a detectar las características de nuestros socios ideales para optimizar el uso de nuestro tiempo e invertirlo en aquellas personas que de verdad quieran hacerlo (y ejecuten las acciones correspondientes para tener resultados)

ÚNETE A MI EQUIPO

FORMULARIO PARA SER DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE EN MI EQUIPO

Datos personales

1. Nombre
2. Edad
3. Teléfono celular
4. Correo electrónico
5. Instagram
6. País de residencia
7. Número de hijos y sus edades

Experiencia con los productos

9. ¿Has usado antes aceites esenciales doTERRA?

- Sí
- No

10. Si la respuesta es NO, explica brevemente por qué te gustaría usarlos:

11. ¿Te gustan las alternativas naturales para cuidar tu salud?



- Sí
- No

12. Si la respuesta es sí, cuéntame qué otros productos usas y por qué:

Experiencia en negocio

13. ¿Has tenido tu propio negocio o emprendimiento anteriormente?

- Sí
- No

14. ¿Has trabajado en el ámbito corporativo?

- Sí
- No

15. ¿Tienes experiencia en ventas?

- Sí
- No

16. ¿Has trabajado liderando equipos?

- Sí
- No

17. Del 1 al 10, siendo el 10 el puntaje máximo ¿Te consideras extrovertid@?

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

18. Del 1 al 10, siendo el 10 el puntaje máximo ¿Te consideras organizad@?

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

19. Del 1 al 10, siendo el 10 el puntaje máximo ¿Cómo te sientes usando redes sociales?

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



20. ¿Cuáles redes sociales usas con más frecuencia?

Realidad actual

21. ¿Cuál es tu ocupación actual?

22. En tu hogar, ¿de dónde proviene la fuente de ingresos?

- Del trabajo/emprendimiento de mi pareja
- De mi trabajo/emprendimiento
- Ambos trabajamos/emprendemos

23. ¿Estás en condiciones de invertir aprox. \$150 mensuales en tu negocio dōTERRA?

- Si
- No

24. ¿Cuántas horas -honestamente- pudieras dedicarle al negocio?

- De 1-5 horas a la semana
- De 15-20 horas a la semana
- De 35-40 horas a la semana

25. Si tienes un salario o ingreso actualmente ¿Cuánto necesitarías ganar en dōTERRA para reemplazar ese ingreso?

- Entre \$0 y \$1.000
- Entre \$1.000 y \$5.000
- Entre \$5.000 y \$10.000
- + de \$10.000

26. ¿Tienes disponibilidad inmediata para comenzar?

- Sí
- No

27. ¿Estás dispuest@ a comprometerte un mínimo de 6 meses haciendo la inversión mensual correspondiente?



28. ¿Estás dispuest@ a trabajar con otr@ líder de mi organización capacitad@ a brindarte apoyo?

- Sí
- No

29. Escribe tus 5 fortalezas que te permiten tener éxito en cualquier negocio que emprendas:

30. ¿Escribe brevemente por qué te gustaría emprender con dōTERRA?

Muchísimas gracias.

(Tu nombre)

