**LISTA DE ACTIVIDADES SEMANA 2 - CONTACTA, CONECTA E INVITA**

A continuación, verás una guía de las actividades más importantes que debes realizar para prepararte y llevar a cabo las tareas de esta semana correspondientes a:

**Contactar, Conectar e Invitar**

**CON RELACIÓN AL PRODUCTO**

* Ve una clase de Educación Continua o taller temático de tu equipo.
* Revisa o crea algún protocolo que pueda ser de ayuda para alguna persona de tu familia. o amigos
* Prueba un producto nuevo de dōTerra e intégralo a tu rutina.
* Comienza la certificación de aceites esenciales. Aquí puedes registrarte: https://training.doterra.com/p/doterra-essential-oil-specialist-certification-mx

**CON RELACIÓN AL NEGOCIO**

* Crea tu lista con al menos 100 contactos y continúa alimentándola cada día. Clasifícalos de acuerdo a los atributos que tienen cada uno. Suma 1 punto por cada característica que cumplan y determina cuáles forman parte de tu mercado caliente. Son los primeros a quienes deberás contactar.
* Revisa, personaliza y estudia los guiones para contactar y ofrecer una muestra o invitar a una clase, taller, semana de bienestar o algún otro evento.
* Crea tu discurso de elevador; redacta tu historia de uso de producto e historia de negocio. Practícalos con tu familia o personas con quienes sientas más confianza para comenzar.
* Asegúrate de contar con herramientas de consulta como libros o apps para apoyar a las personas que contactes con diversos protocolos.
* Personaliza tu archivo de Excel para ‘Seguimiento de Prospectos’.
* Ten a la mano la guía ‘Construye’, ya sea en físico o digital, para que no pierdas de vista el proceso y las recomendaciones en esta etapa. En esta liga podrás ver y descargar todas las guías de Empowered Success: <https://www.doterra.com/MX/es_MX/empowered-success>
* Agenda y lleva a cabo tu POWER HOUR cada día. Recuerda que es el momento para llevar a cabo llamadas o enviar mensajes con el objetivo de contactar, ofrecer muestras, dar seguimiento, invitar y recordar para que asistan a las clases.
* Genera más contenido de valor en tus redes sociales. Si escogiste Instagram como red social, graba historias mostrando tu rutina con los aceites y comparte algún testimonio positivo.
* Define si quieres invitar a través de muestras y estudia cómo es la manera correcta de hacerlo (revisar "Back to Basics"). <https://www.volveralosbasicos.com/>
* Descarga las aplicaciones Calendly y Zoom y familiarízate con ambas plataformas.
* Conversa con tu pareja o persona de apoyo para nutrir tu lista de contactos. Todos los días puedes anotar nuevas personas de acuerdo a los que vayas recordando o conociendo.
* Ve el video de Healing Hands y conoce más sobre la labor humanitaria que realiza dōTERRA y de la cual todos podemos ser parte.