

## Top tips para tus Llamadas de Estrategia

- Agenda tus sesiones el mismo día y hora cada semana. Estas deberían ocurrir cada semana hasta que lleguen a Diamante.
- Haz que te llamen ellos a ti para que no los estés persiguiendo.
- Si es alguien que hace Doterra de medio tiempo le das 30 minutos, si lo hacen de tiempo completo les das 60 minutos.
- Trata de agendar todas tus llamadas de estrategia en el mismo bloque de tiempo. Esto te facilitará a ti y evitará que se extiendan.
- Puedes hacer las sesiones por teléfono o presenciales.
- Si alguien no acepta llamada de estrategia es porque no le estás ofreciendo valor.
- Tu objetivo número uno es hacer un seguimiento de sus tres objetivos de la semana siguiente y establecer tres objetivos para la próxima semana.
- Asegurarte de que se comprometan a un día en el que cumplirán sus metas. Responsabilízalos enviando mensajes de texto durante toda la semana preguntando si han logrado sus metas.
- Acostúmbrate a preguntar y rectificar con nuevos acuerdos. No asumas que pasar por alto actividades importantes significa que comprenden por completo su importancia.

Te recomendamos escuchar la llamada #49 de Allyse Sedivy.

