¡EXTIENDE TU INFLUENCIA!

Continúa agregando prospectos a tu lista de nombres para garantizar un flujo constante de personas con quienes compartir. Existen siempre personas que están buscando lo que tú estás ofreciendo. Recuerda que encontrar nuevos prospectos y compartirles la experiencia de los aceites, promueve la buena asistencia a la clase y las inscripciones, lo cual es fundamental para construir un proyecto exitoso.

Use las preguntas y sugerencias que te damos a continuación para identificar a otras personas con quienes puedes compartir tanto los productos como la oportunidad doTERRA®.

¿CON QUIÉN PUEDO FÁCILMENTE CONECTARME?

¿Quién me admira?
¿Quiénes son mis mejores amigos?
¿A quién admiro (influenciadores)?

¿QUIÉN ES MI MERCADO CALIENTE?

Nombres en mi agenda de contactos
Tarjetas de presentación
Lista de tarjetas navideñas
Iglesia / Lista de Vecinos Grupos de Facebook
Compañeros de trabajo y colegas
Grupos de convivencia / Club / Asociación Amigos

¿QUIÉNES SON MIS FAMILIARES?

Padres / Suegros / Abuelos (as)
Hermanos (as) / Cuñados (as)
Tías (os) / Primas (os) / Sobrinas (os)

¿QUIÉNES ESTÁ INTERESADO EN ...?

Fitness / Salud
Naturaleza / Verde / orgánico
Valores familiares
Emprendedor / Internacional

¿QUIÉN ME VENDIO MI...?

Bicicleta	Anteojos
Cama	Cerca/Reja
Persianas	Flores
Cámara	Ropa formal
Camper	Muebles
Coche	Casa
Computadora	Seguro
Copiador	Joyería
Productos Cosméticos	Teléfono móvil
Ropa	Mascotas
Equipo de ejercicio	Zapatos
	Protección de la piel

¿AQUIÉN CONOZCO DE...?

Restaurante	Museo
Hotel /B&B	Empleos anteriores
Campamentos	Farmacia
Lavado de autos	Puesto de periódico
Iglesia	Tienditas
Clínica	SPA
Universidad / Escuelas	Supermercado
Viveros	Viajes
Futbol	Cancha de tenis
Gobierno	Teatro
Club de salud	Vacaciones
Hospital	Grupo de voluntarios
Biblioteca	Trabajo
Bailes y fiestas	Karate

¿QUIÉN ES MI...?

Contador	Jardinero
Instructor de aeróbicos	Decorador de interiores
Arquitecto	Masajista
Abogado	enfermera
Niñera	Oftalmólogo
Panadero	Pintor
Banquero	Fotógrafo
Barbero	Fisioterapeuta
Conductor de autobús	Médico
Carnicero	Instructor de Piano
Carpintero	Oficial de Policía
Quiropráctico	Psicólogo
Consultor	Agente de bienes raíces
Dentista	Reportero
Dermatólogo	Representante de ventas
Naturista/Nutriólogo	Guardia de seguridad
Electricista	Telemarketer
Ingeniero	Veterinario
Planeador financiero	Instructor de yoga

PERSONAS QUE VIENEN A LA MENTE

*No olvides agregarlos a tu lista de 100 nombres!

SIGUIENTE: desarrolla un sistema para organizar tu lista de nombres para rastrear fácilmente tus prospectos. Agrega a la lista cada día, y usa un sistema para mover continuamente a las personas al siguiente nivel de PIPES. Ejemplo: hoja de cálculo, Prospect Tracker, aplicación, etc. Esta aplicación la puede encontrar en sharesuccess.com/library