

LISTA DE ACTIVIDADES SEMANA 2 - CONTACTA, CONECTA E INVITA

A continuación, verás una guía de las actividades más importantes que debes realizar para prepararte y llevar a cabo las tareas de esta semana correspondientes a:

Contactar, Conectar e Invitar

CON RELACIÓN AL PRODUCTO

- Ve una clase de Educación Continua o taller temático de tu equipo.
- Revisa o crea algún protocolo que pueda ser de ayuda para alguna persona de tu familia. o amigos
- Prueba un producto nuevo de dōTerra e intégralo a tu rutina.
- Comienza la certificación de aceites esenciales. Aquí puedes registrarte: <https://training.doterra.com/p/doterra-essential-oil-specialist-certification-mx>

CON RELACIÓN AL NEGOCIO

- Crea tu lista con al menos 100 contactos y continúa alimentándola cada día. Clasifícalos de acuerdo a los atributos que tienen cada uno. Suma 1 punto por cada característica que cumplan y determina cuáles forman parte de tu mercado caliente. Son los primeros a quienes deberás contactar.
- Revisa, personaliza y estudia los guiones para contactar y ofrecer una muestra o invitar a una clase, taller, semana de bienestar o algún otro evento.
- Crea tu discurso de elevador; redacta tu historia de uso de producto e historia de negocio. Prácticalos con tu familia o personas con quienes sientas más confianza para comenzar.
- Asegúrate de contar con herramientas de consulta como libros o apps para apoyar a las personas que contactes con diversos protocolos.
- Personaliza tu archivo de Excel para 'Seguimiento de Prospectos'.



- Ten a la mano la guía 'Construye', ya sea en físico o digital, para que no pierdas de vista el proceso y las recomendaciones en esta etapa. En esta liga podrás ver y descargar todas las guías de Empowered Success: https://www.doterra.com/MX/es_MX/empowered-success
- Agenda y lleva a cabo tu POWER HOUR cada día. Recuerda que es el momento para llevar a cabo llamadas o enviar mensajes con el objetivo de contactar, ofrecer muestras, dar seguimiento, invitar y recordar para que asistan a las clases.
- Genera más contenido de valor en tus redes sociales. Si escogiste Instagram como red social, graba historias mostrando tu rutina con los aceites y comparte algún testimonio positivo.
- Define si quieres invitar a través de muestras y estudia cómo es la manera correcta de hacerlo (revisar "Back to Basics"). <https://www.volveralosbasicos.com/>
- Descarga las aplicaciones Calendly y Zoom y familiarízate con ambas plataformas.
- Conversa con tu pareja o persona de apoyo para nutrir tu lista de contactos. Todos los días puedes anotar nuevas personas de acuerdo a los que vayas recordando o conociendo.
- Ve el video de Healing Hands y conoce más sobre la labor humanitaria que realiza dōTERRA y de la cual todos podemos ser parte.

