



COMUNIDAD
esencial

LOS 5 PILARES PARA
MAXIMIZAR TUS
GANANCIAS

SEMANA 9

SISTEMA DE EMPRENDIMIENTO *esencial*



Los 5 pilares para maximizar tus ganancias

PIPIA

Línea de tiempo de un CM y de un DI

Plan de compensación y colocaciones básicas

Organización para ejecutar

Mindset correcto



1

Entender y hacer las actividades correspondientes a

PIPIA



ENTENDER EL PIPIA

P: Preparar

- Configurar sitio web y link de inscripción internacional.
- Definir forma de pago de comisiones.
- Descargar los teléfonos y correos de dōTERRA.
- Establecer metas monetarias para los próximos 3, 6 y 12 meses.
- Determinar cuántas horas del día le voy a dedicar a dōTERRA.
- Definir al cliente ideal.
- Escoger una red social para comunicar tu mensaje y publicar constantemente.
(Instagram/Facebook)
- Lista de nombres y puntuación.
(empezar con 100)
- Realizar el test Gallup de 34 fortalezas.
(opcional)

Involucrar a tu pareja/persona de apoyo

ENTENDER EL PIPIA

I: Invitar

- Reactivar las relaciones de tu círculo (frío, tibio y caliente).
- Escribir (y practicar) tu historia de producto y de negocio.
- Redactar tu “Elevator Pitch” y practicarlo.
- Calendarizar las “Power Hour” de la semana (1-2 horas al día)
- Personalizar tu Google Sheet / Excel o Trello para hacer seguimiento.
- Practicar cómo manejar objeciones.
- Generar más contenido de valor en redes sociales.
- Definir si quieres dar muestras y aprender la manera correcta de hacerlo.
- Familiarizarte con las aplicaciones Calendary y Zoom.

Involucrar a tu pareja/persona de apoyo



ENTENDER EL PIPIA

P: Presentar

- Ver las clases Intro pre-grabadas y personalizarlas con tus propias palabras.
- Definir tu testimonio más poderoso para la clase y practicarlo.
- Descargar la presentación y ajustarla de acuerdo con tu mercado.
- Definir días y horas para impartir clases (presenciales o por zoom).



- Revisar el checklist de los implementos para dar una clase presencial y online.
- Definir cuál será el regalo gancho para los futuros anfitriones y participantes de tus clases (opcional).

Involucrar a tu pareja/persona de apoyo

ENTENDER EL PIPIA

I: Inscribir

- Ver las clases Intro pre-grabadas y personalizarlas con tus propias palabras.
- Definir tu testimonio más poderoso para la clase y practicarlo.
- Descargar la presentación y ajustarla de acuerdo con tu mercado.
- Definir días y horas para impartir clases (presenciales o por zoom).
- Revisar el checklist de los implementos para dar una clase presencial y online.
- Definir cuál será el regalo gancho para los futuros anfitriones y participantes de tus clases (opcional).

Involucrar a tu pareja/persona de apoyo

ENTENDER EL PIPIA

A: Apoyo

A Clientes Mayoristas y a Distribuidores Independientes.

Involucrar a tu pareja/persona de apoyo





2

Entender la línea de tiempo del nuevo Cliente Mayorista y Distribuidor Independiente



LÍNEA DE TIEMPO DEL NUEVO MIEMBRO



LÍNEA DE TIEMPO DEL NUEVO DISTRIBUIDOR

1 Clase de negocio o foro de chat de negocio e

3 Formulario filtro i

5 Correo post "llamada pre-inducción" i

7 Entrenamiento ITN e

2 Clase plan de compensación e

4 Llamada pre-inducción i

6 Clase introducción pre-grabada e

e equipo

i individual



3

Entender la nomenclatura, el plan de compensación y las colocaciones básicas.

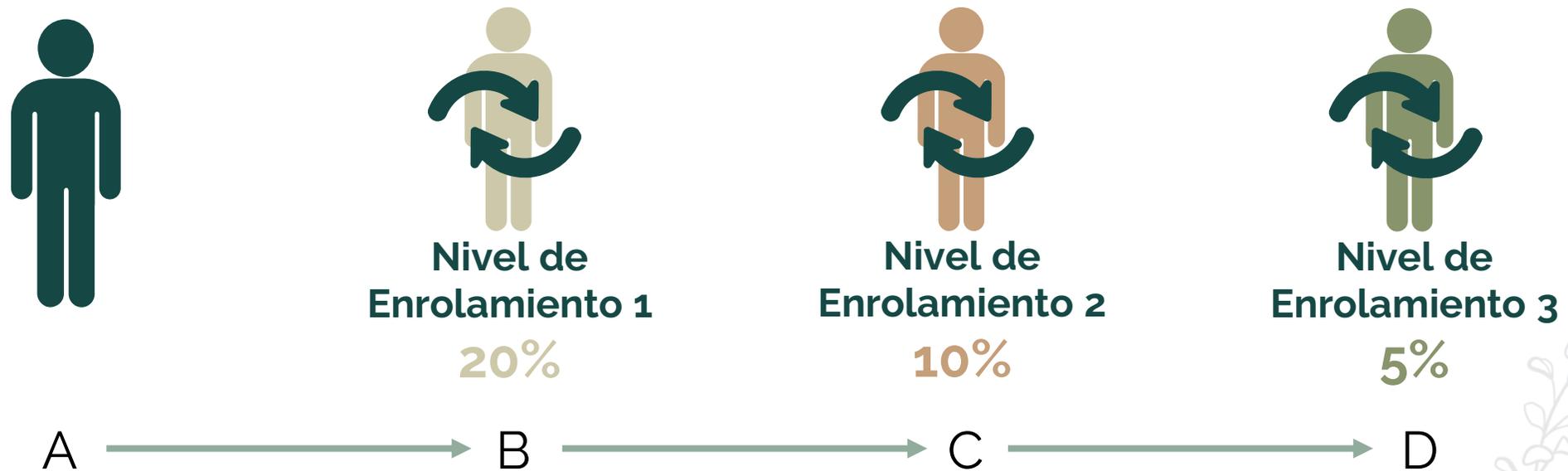


Las comisiones de los próximos bonos, se calculan con base en los PVs y se pagan en la moneda local (si es mercado abierto) o en dólares (si es mercado cerrado)



Bono de *inicio rápido*

Porcentaje de los PV comprados por el nuevo miembro durante sus primeros 60 días continuos del inscrito.



Bono del *Poder 3*

CONDICIONES

1. Los miembros calificantes deben realizar compras mensuales de +100 PV en el LRP.
2. La suma del VE (Volumen de equipo) debe ser mínimo 600 PV.

ACLARATORIA

1. Este bono se construye con personas inscritas o no por ti.
2. Para ganarlo, todas las condiciones deben cumplirse en el mismo mes.

Puedes ganar este bono en 3 niveles
\$50, \$250 ó \$1,500



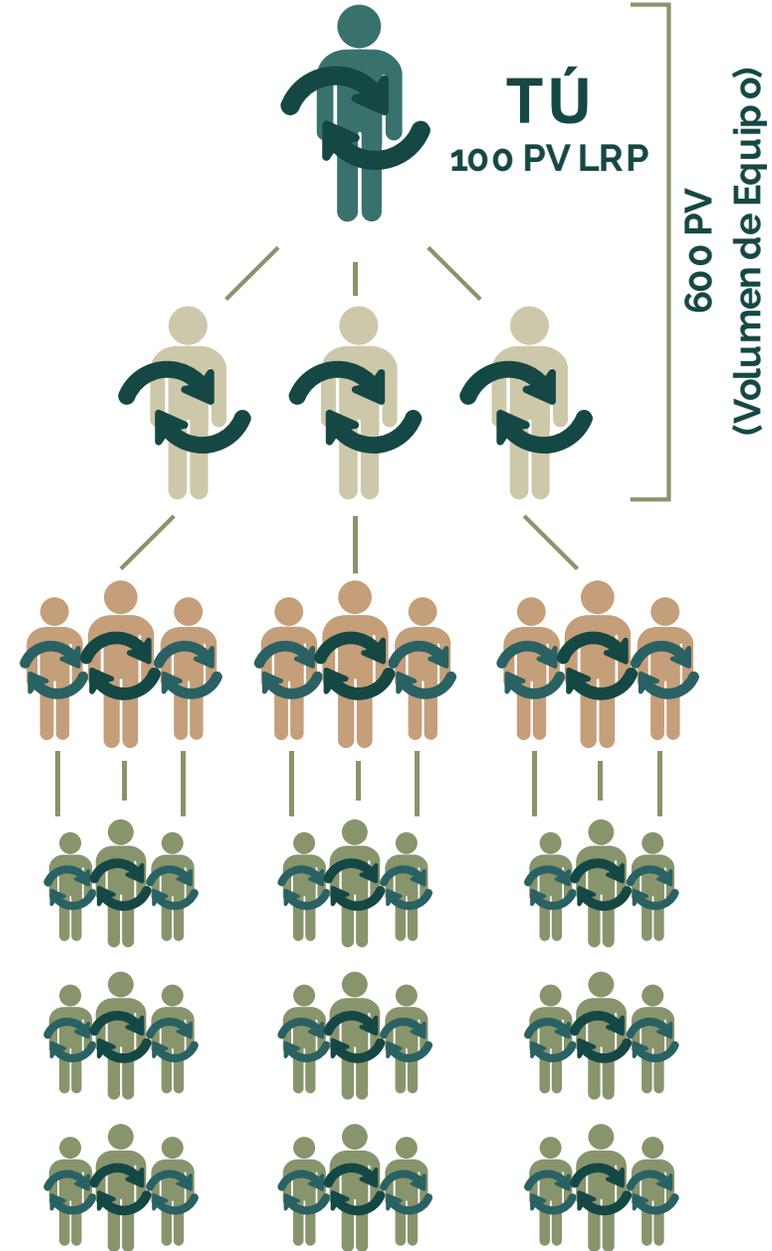
Bono del Poder 3

GANANCIA MENSUAL

MXN \$1,000.00
Nivel 1
(3+)

MXN \$5,000.00
Nivel 2
(3x3=9+)

MXN \$30,000.00
Nivel 3
(9x3=27+)



Bono *Uninivel*

Para poder recibir este bono, requieres mantener y procesar una Plantilla LRP con 100 PV o más. Así recibirás un pago que alcanza hasta 7 niveles con un porcentaje de cada nivel. Esto se comprime dinámicamente hacia arriba saltando a los DI que no califican para recibirlo.

Nivel 1	2%	3	
Nivel 2	3%	9	
Nivel 3	5%	27	
Nivel 4	5%	81	
Nivel 5	6%	243	Rango Elite cobra hasta este nivel
Nivel 6	6%	729	Rango Premier cobra hasta este nivel
Nivel 7	7%	2187	Rango Plata y superior cobra hasta este nivel

Niveles en tu organización

% Pagando sobre el VO mensual

de personas

Basado en órdenes de 150 PV

Bono por *Liderazgo*

dōTERRA extrae 7,25% de sus ventas globales y las divide entre sus Distribuidores Independientes.

Premiers
Platas
Oros

1.25%

Platas
Oros
Platinos

2%

Diamantes
D. Azules
D. Presidenciales

4%

Bono de *fundadores*

El 1% de las ganancias anuales

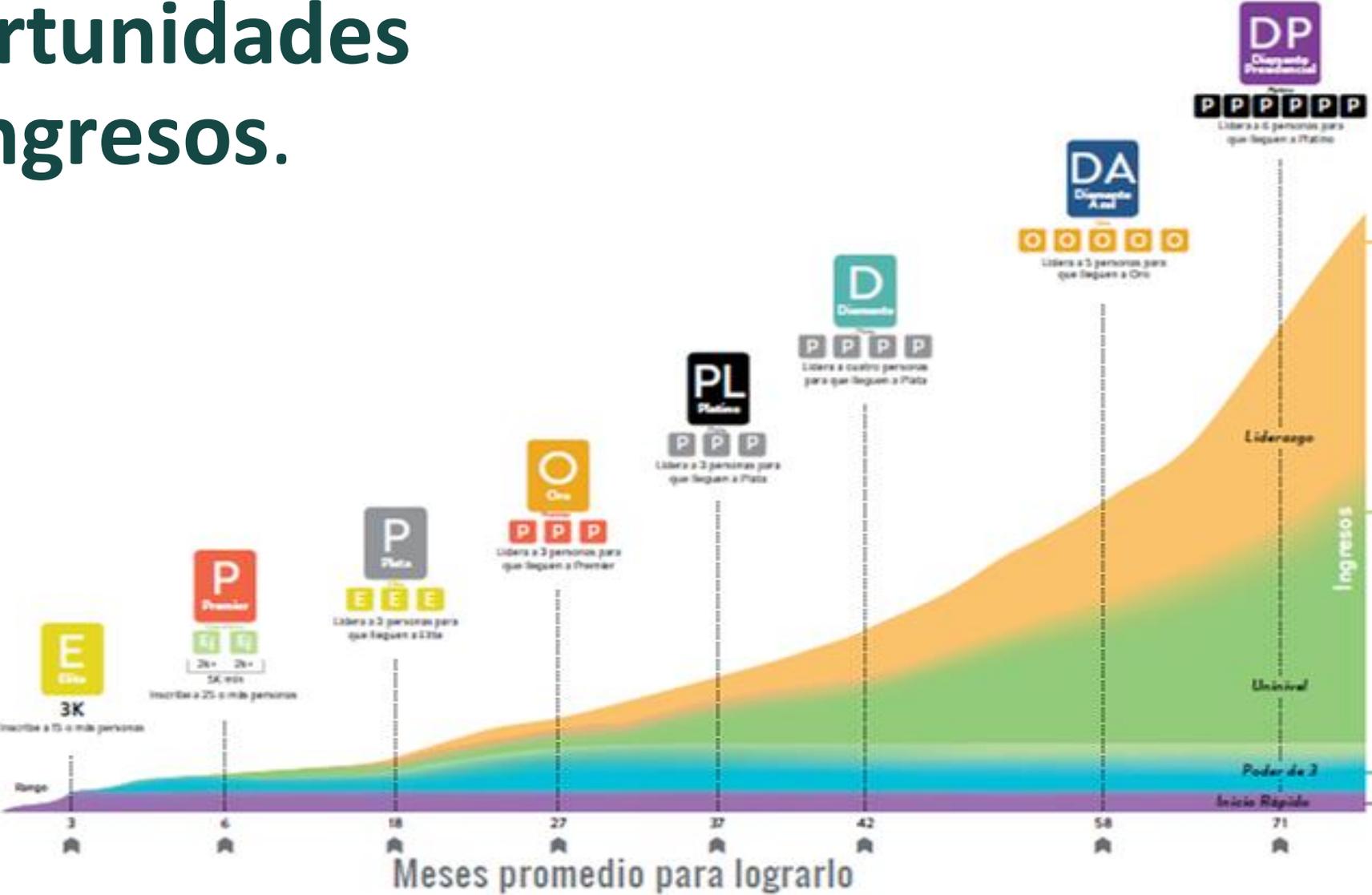
de determinado **mercado abierto**,
se divide entre 25 fundadores.



CONDICIONES

- El distribuidor debe alcanzar el rango ORO.
- El 85% del volumen de ventas debe darse en ese mercado.
- Toman una posición las PRIMERAS 25 personas en cumplir las condiciones.

Oportunidades de ingresos.



Colocaciones básicas

4 pasos a seguir

1. Pregúntale a tu nuevo miembro cuáles son sus intenciones.
2. Prueba al nuevo miembro (sólo si escogió Camino 2 ó 3.
3. Escoge dónde lo vas a colocar con base en los siguientes criterios:
 - 3.1 Calidad del nuevo distribuidor
 - 3.2 BP3
 - 3.3 Rango
4. Habla con el patrocinador de colocación para generar un acuerdo de compromiso.

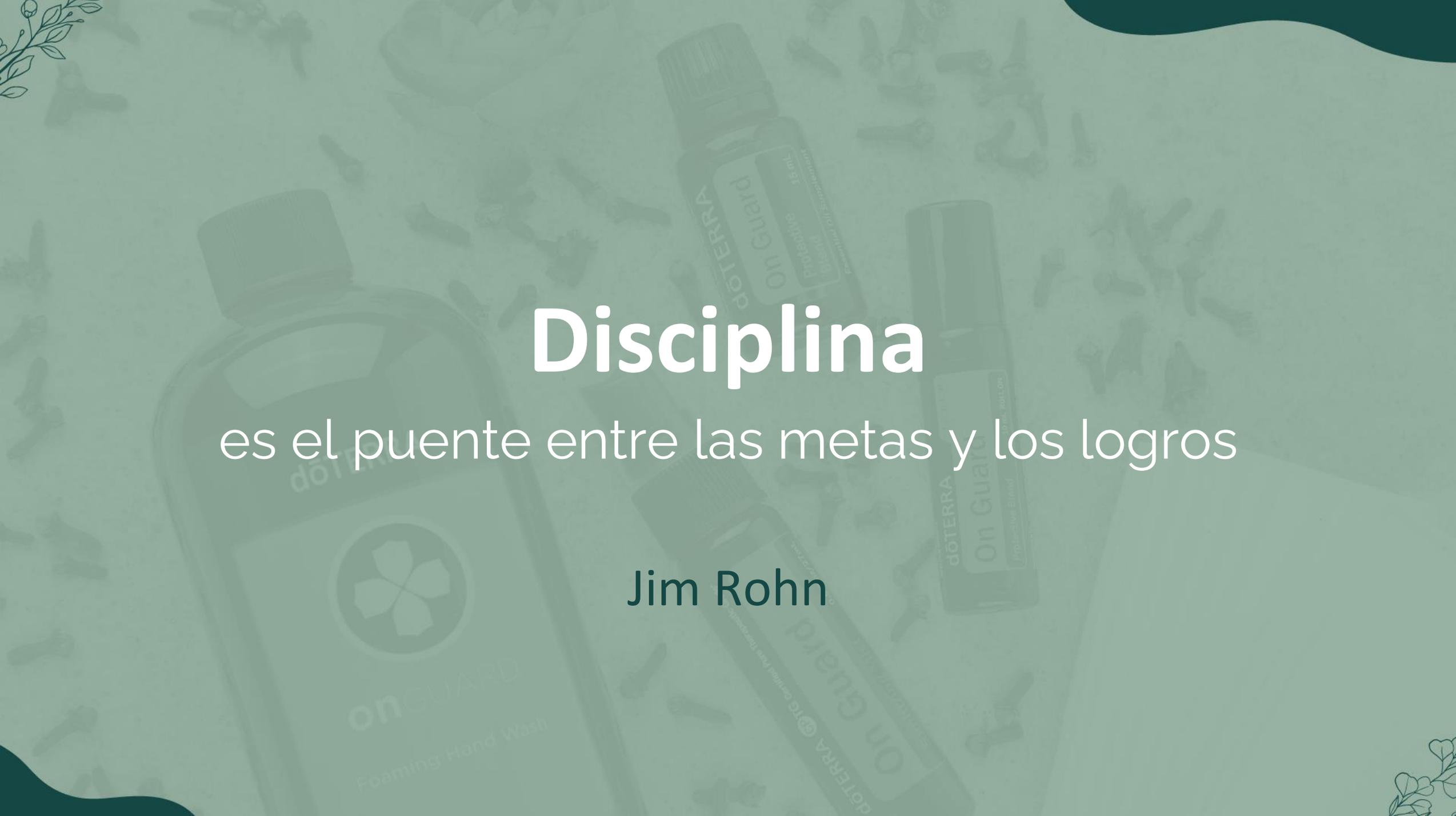
“Recuerda que tienes hasta el 10 del mes siguiente para colocar a tu nuevo miembro”



4

Organización para accionar.





Disciplina

es el puente entre las metas y los logros

Jim Rohn

Recomendaciones para tomar acción

- ✓ Diseña un calendario de trabajo semanal y mensual.
- ✓ Establece alarmas o recordatorios para actividades importantes.
- ✓ Crea una carpeta en Google Drive y organiza todo el material que tienes.
- ✓ Limpia tu espacio de trabajo: la bandeja de entrada de tu correo no debería tener más de 10 correos sin leer. Categoriza los correos en carpetas.
- ✓ Organiza tus grupos de WhatsApp y listas de difusión.
- ✓ Crea un Google Sheet o Excel para llevar control de tus finanzas.
- ✓ Integra herramientas tecnológicas a tu negocio: Trello, Calendary, etc.

Calendario Camino 2

	LUN	MAR	MIE	JUE	VIE	SAB
9:00 AM	Desarrollo Personal/Curso		Desarrollo Personal/Curso			
10:00 AM	Prospección y seguimiento		Prospección y seguimiento			
11:00 AM	Clase intro de AE		Clase de negocio			
12:00 PM	Contenido para RS/Administrativo		Contenido para RS/Administrativo			
1:00 PM						
2:00 PM		Desarrollo Personal/Curso		Desarrollo Personal/Curso	Desarrollo Personal/Curso	Taller temático a clase de Ed. Continua
3:00 PM		Prospección y seguimiento		Prospección y seguimiento	Prospección y seguimiento	
4:00 PM		Consulta de Bienestar		Clase intro de AE	Contenido para RS/Administrativo	
5:00 PM				Consulta de Bienestar	Llamada estratégica con upline (si aplica)	
6:00 PM					Organizar	

Calendario Camino 2

	LUN	MAR	MIE	JUE	VIE	SAB
9:00 AM	Desarrollo Personal/Curso	Desarrollo Personal/Curso	Desarrollo Personal/Curso	Desarrollo Personal/Curso	Desarrollo Personal/Curso	Educación de producto /crear protocolos
10:00 AM	Prospección y seguimiento	Prospección y seguimiento	Prospección y seguimiento	Prospección y seguimiento	Prospección y seguimiento	Organizar agenda de la próxima semana
11:00 AM	Llamada estratégica con upline (si aplica)	Consulta de Bienestar	Llamada estratégica con downline (si aplica)	Clase intro de AE	Contenido Para RS	Taller temático a clase de Ed. Continua
12:00 PM						
1:00 PM						
2:00 PM		Llamada estratégica con downline (si aplica)	Contenido Para RS	Consulta de Bienestar	Llamada estratégica con mentor de ITN	
3:00 PM		Taller temático a clase de Ed. Continua	Consulta de Bienestar	Recibir mentoría equipo	Clase de negocio	
4:00 PM	Contenido Para RS	Seguimiento a CM	Clase de negocio	Seguimiento a CM	Administrativo	
5:00 PM	Clase intro de AE	Llamada Pre-inducción	Administrativo	Llamada Pre-inducción		
6:00 PM	Administrativo	Administrativo				

*Estos horarios tienen la función de recrear un calendario de actividades, sin embargo, sin embargo las actividades pueden realizarse en otros horarios y en otro orden. Por favor no interpretar textualmente ni el orden ni las horas.



5

Tener el mindset correcto



DESARROLLO PERSONAL EN dōTERRA

**COMPROMISO Y
RESPONSABILIDAD**

PACIENCIA

**MANEJO INTELIGENTE
DE LAS EMOCIONES**

**DERRUMBAR
CREENCIAS LIMITANTES**

**CONSTANCIA Y
PERSEVERANCIA**

DESEO DE SERVICIO

AUTOMOTIVACIÓN

DESEO DE APRENDER





¿QUÉ ES EL ÉXITO PARA TI?



¿CÓMO MAXIMIZO MIS GANANCIAS?

Entendiendo **cómo funciona el negocio** y cuáles son los **pasos** que debo seguir para **estratégica y organizadamente** llevar a la **acción** las actividades correspondientes, y así **desarrollarme** como persona y profesional, mientras **guío a otros** a hacer lo mismo.



¿Qué viene ahora?

FLUJO DE INDEPENDENCIA

Duración: 1 mes

1era Clase

La impartirá tu upline Premier o Plata+.

2da Clase

La impartirán entre los 2, 50-50.

3era Clase

La impartirás tú y tu upline Premier+ estará presente en silencio.

4ta Clase

Tú sol@



En tu tercer mes haciendo el negocio sólo debes manejar con destreza la consulta de bienestar. Para lo demás te apoyas de tus líderes Premier+.

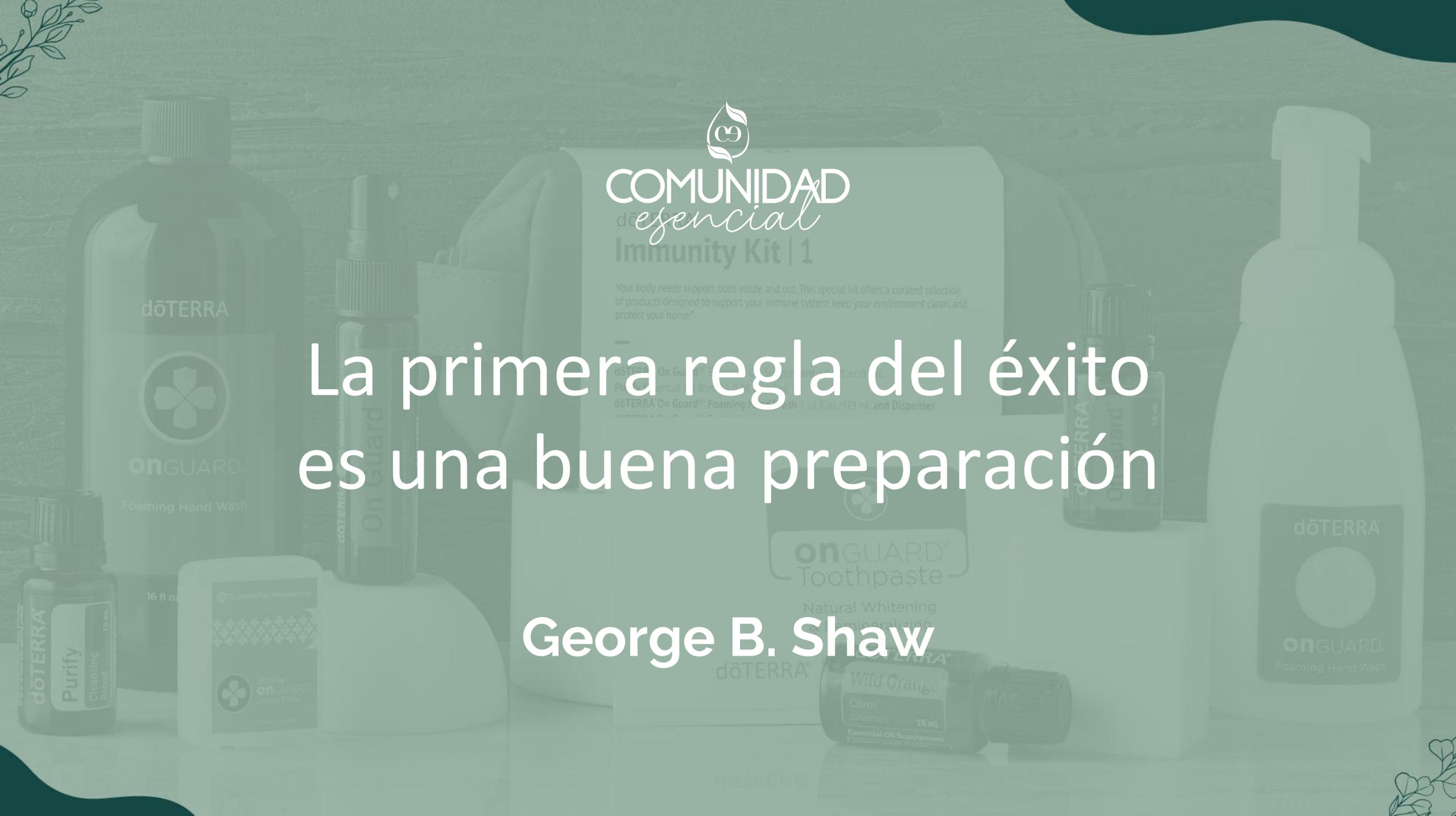


COMUNIDAD
esencial
Immunity Kit | 1

Your body needs support, both inside and out. This special kit offers a curated selection of products designed to support your immune system, keep your environment clean, and protect your home.*

La primera regla del éxito
es una buena preparación

George B. Shaw




COMUNIDAD
esencial

MUCHAS GRACIAS

